

NOTRE HISTOIRE :

 Rejoignez Scaleway et façonnez le cloud souverain de demain !

Depuis 1999, nous concevons des infrastructures sécurisées, durables et pensées pour accompagner les entreprises les plus ambitieuses.

Historiquement reconnus pour nos serveurs dédiés Dedibox, nous avons pris en 2015 un virage stratégique vers le cloud computing. En restant fidèles à nos principes de simplicité, flexibilité et d'excellence technique, nous avons su trouver notre place parmi les leaders européens du secteur.

Avec l'essor de l'intelligence artificielle, nous avons choisi de renforcer notre engagement en bénéficiant du soutien du groupe Iliad, qui investit aujourd'hui 3 milliards d'euros pour développer une alternative IA souveraine et sérieuse aux géants américains et asiatiques.

Chaque jour et grâce à notre riche catalogue de produits et services (bare metal, conteneurisation, serverless, IA etc.), Scaleway sert fièrement 38 000 clients privés et du secteur public, de Potoroom à Mistral AI en passant par Golem.AI ou l'ADEME.

 Nos bureaux se trouvent à Paris, Lille, Rouen, Rennes, Toulouse, Bordeaux et Lyon.

POURQUOI AVONS-NOUS BESOIN DE VOUS ?

Notre croissance nous pousse à renforcer notre équipe Startup Program & Communities afin d'étendre et d'améliorer notre Startup Program.

Votre mission sera d'engager et d'intégrer des startups à haut potentiel tout en construisant et en entretenant des relations solides avec l'écosystème VC, afin de renforcer la qualité et l'impact de notre programme et de consolider notre positionnement dans l'écosystème startup.

VOTRE FUTUR ÉQUIPE :

Nous travaillons dans un environnement collaboratif et international où la diversité des Scalers, combinée à un esprit de partage, contribue chaque jour à faire émerger de nouveaux projets et à faire avancer nos ambitions.

Vous ferez partie d'une équipe de 2 personnes, focalisée sur le renforcement de notre Startup Program et de notre stratégie communautaire. Vous travaillerez en étroite collaboration avec le Startup Sales POD, le département marketing et des partenaires stratégiques de l'écosystème startup et VC.

VOTRE QUOTIDIEN :

- Définir et exécuter la stratégie d'expansion européenne du Startup Program
 - Sourcer et qualifier des startups prometteuses correspondant à notre programme
 - Construire et maintenir des relations avec les VCs, incubateurs et hubs d'innovation européens
 - Coordonner et gérer l'onboarding et l'accompagnement des startups du programme
 - Planifier, organiser et participer à des événements liés aux startups (internes & externes)
 - Suivre la performance et analyser les KPIs pour mesurer l'impact du programme
 - Collaborer étroitement avec les équipes Marketing, Sales et Product pour aligner les initiatives
 - Échanger avec les CTOs/fondateurs des startups et adapter le discours à un public technique
 - Maintenir l'exactitude du CRM (Salesforce) et l'efficacité de l'outbound
 - Contribuer au reporting interne et présenter les résultats au leadership
-

À PROPOS DE VOUS :

HARDSKILLS

- Solide compréhension des infrastructures cloud et des technologies associées
- Excellentes compétences en gestion de projet et en organisation
- Connaissance approfondie de l'écosystème startup (financement, accélération, croissance)
- Expérience avérée avec des outils CRM (notamment Salesforce)
- Familiarité avec les outils de marketing digital et d'outreach (Outreach, LinkedIn Sales Navigator)
- Maîtrise du français et de l'anglais, à l'oral comme à l'écrit

SOFTSKILLS

- Excellentes capacités de communication et de mise en réseau
- Autonomie et proactivité dans les opérations quotidiennes

- Haut niveau de rigueur et d'exécution structurée
 - À l'aise avec la prise d'initiative et le travail dans un mindset test & learn
 - Curiosité et aisance dans les échanges avec des interlocuteurs techniques (ex : CTOs)
-

CE QUE VOUS TROUVEREZ CHEZ SCALEWAY +++++

- **Travail hybride** : jusqu'à 3 jours de télétravail par semaine
 - **Locaux** : espaces de travail spacieux, dynamiques et au design audacieux, proches des transports. La plupart offrent des espaces extérieurs (terrasses) et des stationnements vélos.
 - **Restauration** : service de repas équilibrés assuré par notre chef au siège, petit-déjeuner offert sur tous les sites toute l'année. Carte Swile pour les équipes en régions.
 - **Engagements QVT** : salle de sport, berceaux d'entreprise, tarifs préférentiels pour services à la personne... Scaleway s'engage pour une vie équilibrée.
 - **Environnement international** : plusieurs dizaines de nationalités, un cadre stimulant où l'anglais est aussi utilisé que le français.
 - **Carrières & mobilités** : culture forte de mobilité interne, avec des passerelles possibles vers d'autres entités du groupe Iliad.
-

Pourquoi rejoindre l'aventure Scaleway ?

- ✓ Une offre produit riche et diversifiée : plus de 100 produits cloud public sur le IaaS, PaaS et IA
 - ✓ Un environnement technique de pointe : infrastructures modernes, serveurs bare metal haute performance, défis techniques stimulants
 - ✓ Un engagement pour un cloud responsable : datacenters alimentés uniquement par de l'énergie renouvelable depuis 2017, empreinte écologique réduite, certification au plus haut niveau
-

LA SUITE ...

- Call avec Talent Acquisition
- Call avec Georges et/ou Clémence pour comprendre vos compétences techniques et votre approche du rôle

- Use case (exercice écrit pour valider votre expertise)
- Visite des bureaux et rencontre avec vos futurs collègues

Chez Scaleway, nous nous engageons à construire un environnement inclusif et respectueux où chacun a une juste opportunité de s'épanouir.

Toutes les candidatures sont étudiées avec soin, sans distinction d'âge, de genre, d'orientation sexuelle, d'origine ethnique ou sociale, de religion, de handicap ou de toute autre caractéristique.

Nous croyons que les grandes idées viennent de partout et de chacun — c'est pourquoi vous devriez absolument postuler.